

GRUPA DAMIKO - firma dostarczająca kompleksowe rozwiązania informatyczne w zakresie cyberbezpieczeństwa wspierająca zarządzanie w przedsiębiorstwach i instytucjach, w związku z nowymi projektami poszukuje kandydatów na stanowisko:

Specjalista ds. Rozwoju Sprzedaży

Siedziba firmy: Lublin.

Zadania

- wsparcie działu handlowego w realizacji zadań sprzedażowych
- dbanie o ciągłość wsparcia klientów
- nawiązywanie kontaktów z klientami, pozyskiwanie nowych klientów i budowanie relacji biznesowych na terenie całej Polski
- utrzymywanie bieżących kontaktów handlowych z kontrahentami
- przygotowywanie prezentacji rozwiązań dla klientów
- identyfikowanie potrzeb klientów i przygotowywanie ofert handlowych
- doradztwo w zakresie systemów do zarządzania infrastrukturą informatyczną, systemów bezpieczeństwa oraz przechowywania, przetwarzania i udostępniania danych

Wymagania

- wykształcenie wyższe, licencjackie lub w trakcie studiów
- komunikatywność, łatwość nawiązywania i utrzymywania kontaktów handlowych
- samodzielność i dyscyplina w zarządzaniu czasem
- odpowiedzialność i zaangażowanie
- czynne prawo jazdy kat. B

Oferujemy:

- stabilne warunki zatrudnienia - umowa o pracę
- narzędzia do pracy: laptop, telefon, samochód do realizacji spotkań
- odpowiedzialną i samodzielną pracę
- dostęp do najnowocześniejszych technologii
- uczestniczenie w ciekawych wyzwaniach
- komfortowe warunki pracy
- rozwój i wsparcie szkoleniowe w całym okresie współpracy
- atrakcyjny pakiet wynagrodzenia i system motywacyjny powiązany z osiąganymi wynikami
- pakiet ubezpieczenia
- karta MultiSport

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres: zarzad@damiko.pl