

Adecco Consulting Sp. z o.o. należy do międzynarodowej korporacji Adecco S.A. - światowego lidera wśród firm doradztwa personalnego, który posiada 5600 placówek w ponad 60 krajach. W Polsce działamy od 1994 roku. Swoją wiedzą i doświadczeniem służymy w ponad 50 lokalizacjach na terenie kraju. W 2015 roku pracę dzięki Adecco Poland znalazło ponad 60 000 osób. Adecco Poland Sp. z o.o. jest Agencją Zatrudnienia (certyfikat nr 364).

Praca dla międzynarodowej korporacji, lidera w branży tytoniowej, z porządnym produktem, brzmi dobrze?

Adecco Consulting Sp. z o.o. dla swojego klienta poszukuje kandydatów na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży produktu premium

Co będziesz robić?

- Aktywnie pozyskiwać oraz nawiązywać relację z Klientem
- Pokazywać klientowi benefity z użytkowania innowacyjnego produktu poprzez skuteczne badanie potrzeb Klienta
- Prowadzić sprzedaż urządzeń oraz opiekę posprzedażową
- Realizować założone cele sprzedażowe

Szukamy Ciebie jeżeli:

- Dobrze się czujesz w pozyskiwaniu klienta i masz w tym doświadczenie
- Jesteś dobry w słuchaniu, skutecznie się komunikujesz, swobodnie się czujesz wśród ludzi których nie znasz
- Znasz swoje możliwości, ambitnie stawiasz swoje cele
- Wiesz jak skutecznie planować swoje działania
- Masz naturalne zainteresowanie innymi ludźmi. Jesteś energiczny i masz talent do swobodnej rozmowy

Co oferujemy?

- Naturalnie **zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę na pełen etat** z Adecco Consulting
- Wynagrodzenie: **podstawa plus motywująca premia**
- Masz czym pracować: **samochód służbowy, iPad, telefon**
- **Zadaniowy czas pracy** – to Ty ustalasz swój kalendarz
- Pracę z dużą dynamiką z nowoczesną organizacją w przyjaznym otoczeniu kolegów i koleżanek
- Szkolenia i wsparcie merytoryczne
- **Benefity:** opieka medyczna, karta sportowa, ubezpieczenie grupowe

I jak? Chcesz spróbować? Prześlij aplikację klikając w poniższy link.

<https://aplikuj.hrlink.pl/aplikacja/Specjalista-ds-sprzedazy-produktu-premium/111635-190550-25-4cc-1688.html>